



OSV
STARTUP PROGRAM

**LE FACTEUR CLÉ DE SUCCÈS
DES ENTREPRENEURS DU SPORT
ET DE L'OUTDOOR**

Dossier de presse
2020

SOMMAIRE

OSV Startup Program : accélérateur de la filière	p. 3
Cluster Outdoor Sports Valley	p. 4
Les 4 axes du Startup Program	p. 5
Incubateur by OSV	p. 6
Parrainage by OSV	p. 8
Club des Startups	p. 10
Startup Base Camp	p. 11
Témoignages des startups	p. 12
Contacts presse et partenaires	p. 13

**« L'unique programme d'accompagnement
faisant émerger des projets sport et outdoor et
favorisant la réussite dans cette industrie. »**

OSV STARTUP PROGRAM : ACCÉLÉRATEUR DE LA FILIÈRE SPORT ET OUTDOOR

OSV Startup Program est le premier dispositif d'accompagnement dédié à la filière sport et outdoor. Il permet aux porteur(se)s de projet et jeunes entreprises d'augmenter considérablement leur chance de succès dans ce secteur.

Comment ? En offrant aux entrepreneur(se)s les meilleures ressources pour donner vie à leur idée, construire leur projet, le lancer, le développer et l'implanter durablement.

Pour accueillir, accompagner et animer ces startups sport et outdoor, c'est tout le réseau Outdoor Sports Valley qui se mobilise : chefs d'entreprises, cadres, entrepreneur(se)s et institutions mettent à disposition leurs expertises, savoir-faire et connaissances du marché pour apporter une solution clé en main aux entrepreneur(se)s.

POURQUOI LE STARTUP PROGRAM EST UN ÉLÉMENT ESSENTIEL DE RÉUSSITE PROFESSIONNELLE ?

Bien plus qu'un accélérateur, c'est un facteur clé de réussite de par les différents avantages qu'il offre :

- Un accompagnement sur-mesure, adapté à la phase de développement de la startup, avec des experts sélectionnés pour correspondre aux spécificités de chaque projet.
- Une large palette d'outils et un gain de temps, via le partage d'expériences.
- Une intégration au cœur de la communauté outdoor.

En somme, tout un écosystème pour réussir sa création d'entreprise et booster sa croissance dans l'outdoor !

STARTUP
Program

→ [En savoir plus sur le Startup Program](#) // [in](#) [f](#) [v](#)

CLUSTER OSV : LE RÉSEAU AU SERVICE DE L'ENTREPRENEURIAT

L'association Outdoor Sports Valley (OSV), interlocutrice française de référence, **développe et amplifie la dynamique des acteurs de l'industrie des sports outdoor**. Ses axes prioritaires sont le développement économique, l'emploi, la formation, la promotion de la pratique sportive et du territoire, le développement durable et l'innovation.

Le Startup Program a vu le jour, avec la volonté **d'encourager le renouveau de la filière** en stimulant la création d'entreprises et en mettant l'intégralité de son réseau au service des startups.

Pour ce faire, le cluster OSV est soutenu par les entreprises du secteur ainsi que les institutions d'Auvergne-Rhône-Alpes. Tous se mobilisent dans l'optique de **placer l'innovation au cœur du développement de la filière outdoor de demain**.



CLUSTER OSV \ CHIFFRES CLÉS

460 adhérents
à l'association

5 000 marques
représentées

8 000 salariés
concernés

OSV STARTUP PROGRAM : LA FORCE D'UNE COMMUNAUTÉ

« Au sein de notre communauté, force essentielle du processus entrepreneurial OSV, on trouve de la bienveillance, de l'empathie, des conseils et un cadre : tout ce qu'il faut à un jeune entrepreneur pour réussir. Notre réseau permet à l'entrepreneur de se nourrir des échanges de la communauté, de faire évoluer ses points de vue, et d'intégrer d'autres paramètres dans sa réflexion.

Le mentorat, pierre angulaire d'OSV Startup Program et véritable accompagnement personnalisé, permet un partage d'expériences et de compétences unique. C'est un réel atout pour la réussite, c'est certain.

Je suis aujourd'hui fier de voir que nous avons atteint, voire dépassé, nos objectifs fixés dès la création d'OSV et que nous pouvons pérenniser nos missions du Pôle entrepreneuriat afin de créer des emplois et de contribuer au renouvellement de la filière. »

Frédéric Ducruet, Directeur Millet Mountain Group
et Administrateur Entreprenariat OSV



LES 4 AXES D'OSV STARTUP PROGRAM

À chaque étape clé de sa croissance, l'entrepreneur(se) est accompagné(e) par le Startup Program. Des services sur-mesure répondent à leurs besoins :



Incubateur by OSV
Réussir la création de son entreprise



Club des startups
Bénéficier des avantages du réseau OSV



Parrainage by OSV
Accélérer le développement de sa startup



Startup Base Camp
Travailler dans un environnement favorable en immersion dans le sport et l'outdoor

GAIN DE TEMPS, RÉSEAU D'EXPERTS ET SCALABILITÉ DU BUSINESS MODEL



« Créer une entreprise, c'est un véritable parcours du combattant. Le Startup Program permet de bénéficier du réseau OSV et d'échanger avec d'autres porteurs de projets qui ont déjà vécu et traversé ces étapes. Ce retour et ce partage d'expériences permettent de gagner du temps et d'éviter certaines erreurs. L'incubateur permet de bénéficier d'un réseau d'experts reconnus qui aident les créateurs d'entreprises dans leurs problématiques. L'écosystème OSV offre aux entreprises incubées la possibilité de se développer rapidement et d'aider à la scalabilité du business model. Les échanges quotidiens avec des partenaires, fournisseurs et prospects de la filière outdoor constituent un terreau fertile pour le développement des entreprises. »

Thomas Rouault, Fondateur Snowleader et Administrateur Entreprenariat OSV

INCUBATEUR BY OSV

L'Incubateur by OSV offre un accompagnement sur-mesure à la création d'entreprises innovantes et aide les porteurs de projet à se structurer, pour passer rapidement d'une idée à une entreprise prête à conquérir son marché.

S'implanter dans la pépinière Annecy Base Camp du Grand Annecy, dans le berceau de l'industrie outdoor française, c'est se donner la chance de faire naître son projet au sein d'une filière dynamique.

Cet accompagnement de deux ans, encadré par un réseau d'experts adhérents OSV, se fait en 3 étapes :



→ [En savoir plus sur l'Incubateur by OSV](#)



INCUBATEUR BY OSV \ CHIFFRES CLÉS

12 projets accompagnés chaque année

90% taux de survie

150 bénévoles investis

COMMENT INTÉGRER L'INCUBATEUR BY OSV ?

L'appel à projets pour candidater à l'Incubateur by OSV est ouvert à tous porteurs d'idées innovantes : étudiant(e)s, salarié(e)s voulant se lancer dans l'entrepreneuriat, passionné(e)s d'outdoor ou serial entrepreneur(se)s.

Un jury constitué de bénévoles du réseau et de chefs d'entreprises étudie chaque candidature au travers de plusieurs critères : la viabilité économique du projet, son caractère innovant, sa cohérence avec le développement durable, son adéquation avec l'accompagnement proposé et enfin les aptitudes de l'entrepreneur à mener son projet. Chaque année 12 projets sont accompagnés.

Rejoindre l'Incubateur by OSV nécessite un investissement financier de la part de l'entrepreneur(se). Le montant de cet investissement dépend de la phase du projet et permet en parallèle de débloquer une subvention de la Région Auvergne-Rhône-Alpes.

RETOURS D'EXPÉRIENCES DES INCUBÉS

« L'Incubateur by OSV nous a permis de passer d'une idée à un réel projet entrepreneurial. Grâce aux différentes aides mises en place, nous avons construit des piliers forts et crédibles pour notre entreprise. Par ailleurs, nous avons accédé à un réseau en parfaite cohérence avec notre marché. Le soutien et l'engouement des membres OSV au travers de notre projet ont été pour nous un véritable moteur nous permettant actuellement une progression prometteuse. »

Ghislain Pipers, Co-fondateur [Samaya](#)



« Lagoped n'aurait pas vu le jour en si peu de temps sans l'Incubateur by OSV. C'est un formidable accélérateur, par le réseau de compétences multiples mis en œuvre au service d'un projet. Avoir accès aux meilleurs spécialistes du secteur de l'outdoor a permis d'avancer rapidement sur des problématiques où j'aurais pu perdre beaucoup de temps. »

Christophe Cordonnier,
Fondateur & CEO [Lagoped](#)



PARRAINAGE BY OSV

Le Parrainage by OSV **accompagne les jeunes entreprises innovantes** dans leur développement et **booste leur croissance**.

Il prend la forme d'un **coaching personnalisé d'un an** mené par deux experts, dirigeants et cadres de l'industrie sport et outdoor. L'écoute, le dialogue et l'orientation sont les valeurs centrales de ce Parrainage by OSV.

Préalablement sélectionnés, les mentors ont pour mission d'identifier les points d'amélioration et de les travailler, pour accélérer le business des startups :

- > Challenge du business model
- > Conseils sur la stratégie de distribution et de développement
- > Réflexion sur le positionnement marketing
- > Partage d'expériences et des connaissances du marché
- > Mise en relation avec les acteurs de l'écosystème

En plus d'un coaching sur-mesure, intégrer le Parrainage by OSV c'est aussi profiter d'opportunités stratégiques et financières : demi-journée d'audit, prêt d'honneur, avantages sur les salons outdoor, aide financière et une année d'adhésion offert à OSV.

→ [En savoir plus sur le Parrainage by OSV](#)



PARRAINAGE BY OSV \ CHIFFRES CLÉS

46 entreprises accompagnées

85% de taux de survie

23 parrains déjà engagés bénévolement

CRITÈRES POUR CANDIDATER AU PARRAINAGE BY OSV

- Être une entreprise de 3 ans et moins
- Être implanté en Haute-Savoie, Savoie ou Isère
- Proposer un service ou un produit innovant
- Avoir un projet économiquement viable
- Intégrer une dimension environnementale à son projet

Chaque année, 7 startups sont sélectionnées pour intégrer ce programme de parrainage.

L'AVIS DES PARRAINÉ(E)S

« Notre parrainage OSV a été efficace. Nous avons sollicité nos parrains à de très nombreuses reprises autour de problématiques de marketing opérationnel (quels outils déployer en priorité et pour quel budget) et de démarche responsable. Ce dernier point est au coeur de notre ADN et nos parrains nous ont aidé à construire une charte forte, réaliste, engagée et dont nous sommes fiers ! »

Stanislas Gruau, CEO [Explora Project](#)



« On peut dire que je suis passée par (presque) toutes les étapes possibles d'accompagnement par OSV : d'abord comme membre de l'association, puis étudiante de la formation PSTF, puis hébergée au sein de leur pépinière Annecy Base Camp, et enfin parrainée. Mes deux parrains, de par leur profil et leur expérience, m'ont aidée à me poser les bonnes questions et donc à prendre les bonnes décisions dans les prochaines phases de notre développement. »

Hélène Allera-Marie, Fondatrice [MeroMero](#)



CLUB DES STARTUPERS

Le réseautage est le meilleur moyen de cultiver son carnet d'adresses, de rester connecté avec son marché, de s'informer sur les sujets clés de son secteur et de bénéficier d'opportunités.

Ce **réseau actif de jeunes entrepreneur(se)s** opère tel un **facilitateur de business** via :

> Des réflexions collectives autour de thématiques et d'enjeux communs.

> Le retour d'expériences et le savoir-faire d'experts.

> Des tarifs préférentiels pour exposer sur des salons professionnels de la filière sport et outdoor (ISPO, la SaintéLyon, la MaxiRace, Be.Fit, le Digital x Outdoor, le Sportup Summit...).

> La participation à des concours pour rendre visible son innovation auprès de détaillants, médias, investisseurs, fédérations sportives, institutions et grand public (French Outdoor Award, Inosport, Pitch Startups...).

> Différents dispositifs d'accompagnement existant sur le territoire (innovations, crise du Covid...).

→ [En savoir plus sur le Club des Startups](#)



CLUB DES STARTUPERS \ CHIFFRES CLÉS

80 entreprises de moins de 5 ans membres OSV

25 places par ateliers

10 opportunités business par an

STARTUP BASE CAMP

Le Startup Base Camp est un **réseau d'hébergement et de services dédié à la réussite des startups du sport et de l'outdoor** souhaitant se développer sur le territoire Auvergne-Rhône-Alpes. Cinq pépinières d'entreprises labellisées Startup Base Camp situées au cœur de l'écosystème outdoor français.

À disposition des startups, ces structures accompagnent et encadrent les jeunes entreprises en leur offrant **des outils et des solutions clés en main** pour développer leurs compétences ainsi que leurs activités (loyer abordable, espaces modulables, atelier test et de prototypages, studio photo, animations...). Le tout au sein de lieux d'excellence et d'innovations où l'activité est porteuse et favorable à l'entrepreneuriat.

HAUTE SAVOIE

[ANNECY BASE CAMP](#) - Annecy-le-Vieux, Parc d'activités des Glaisins.

[MONT-BLANC BASE CAMP](#) - Les Houches, tout près de Chamonix.

SAVOIE

[CHAMBÉRY GRAND LAC BASE CAMP](#) - Bourget-du-Lac, Parc d'activités de Savoie Technolac.

ISÈRE

[GRENOBLE-ALPES BASE CAMP](#) - Meylan, au sein du Tarmac sur Inovallée.

[VOIRON CHARTREUSE BASE CAMP](#) - Voiron, Campus de la Brunerie.

→ [En savoir plus sur le Startup Base Camp](#)



BASE CAMP \ CHIFFRES CLÉS

5 Bâtiments en Région Auvergne-Rhône-Alpes

3 Départements couverts

35 Entreprises résidentes des filières sport, outdoor, santé ou bien-être

PAROLES DE BASE CAMPERS

« Je voulais absolument m'installer ici ! Avec les autres startups nous partageons le même intérêt et enthousiasme pour les sports outdoor et ses équipements. Cet environnement bienveillant favorise l'échange et le partage avec les autres entrepreneurs. Toutes les conditions pour réussir sont réunies ! »



Clément Pinson
Fondateur [The gift shop](#)
Annecy Base Camp

TEMOIGNAGES DES STARTUPS

Depuis la création du Startup Program, plus 60 entreprises ont déjà été accompagnées par OSV et la promotion en cours compte 10 startups incubées & 7 startups parrainées.

→ [Présentations des entreprises passées par OSV Startup Program](#)

« Rejoindre l'Incubateur by OSV m'a permis d'accélérer dans la mise en place de mon projet, de me donner un rythme et de respecter des échéances. Point très important, l'incubateur permet de ne plus être seul. Nous pouvons échanger, challenger et se faire challenger. L'ensemble du réseau OSV permet d'avancer sans perdre de temps. Cette incubation a été un bol d'air pour SAOLA, première société sortie de l'incubateur de l'OSV. »

Guillaume Linossier, Fondateur [Saola](#)



« Grâce à l'Incubateur by OSV nous avons pu confronter notre projet à des professionnels de l'outdoor d'horizons variés.

Ceci nous a permis de solidifier notre stratégie et de faire de belles rencontres. Nous avons hâte de faire de Whympr un projet viable, pour à notre tour apporter notre pierre à l'édifice OSV. »

Tim MacLean, Fondateur [Whympr](#)



« Notre parrain nous a aidé à mettre en place une véritable stratégie commerciale et à optimiser notre rentabilité, ce qui a permis à Picture Organic Clothing de gagner 2 voire 3 ans d'activité ! »

Julien Durant, Co-fondateur [Picture Organic Clothing](#)



« Ce programme nous a permis d'affiner notre modèle économique en rencontrant les acteurs du digital et du running. Chaque point mensuel avec le responsable de l'Incubateur by OSV est l'occasion de prendre de la hauteur et de partager nos enjeux du moment, et ainsi de repartir avec des axes d'amélioration et des mises en relation. »

Guillaume Adam, Fondateur [Run Motion](#)



CONTACTS PRESSE & PARTENAIRES

Contacts et informations :

LILIE CORNET

En charge des Relations Presse
lilie@outdoorsportsvalley.org

CÉLINE BRUNEL

Responsable Pôle Entrepreneuriat
celine@outdoorsportsvalley.org

Liens web utiles :

- [OSV Startup Program](#)
- [Incubateur by OSV](#)
- [Parrainage by OSV](#)
- [5 Base Camp](#)
- [Club des startups](#)
- [Cluster Outdoor Sports Valley](#)

Communiqués de presse

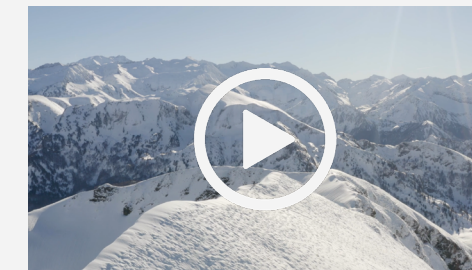
- [Espace presse OSV](#)

Éléments graphiques



- [Kit de communication](#)

Manifesto Outdoor Sports Valley



Les partenaires du Startup Program OSV

> PORTÉ PAR :



> AVEC LE SOUTIEN DE :

